

Entreprendre avec Supeco,

l'enseigne discount à la française !

Un concept très apprécié
des clients à la recherche du
meilleur rapport qualité-prix

Un magasin à taille humaine
et offrant une expérience
client irréprochable



- Un assortiment optimisé, de qualité et au meilleur prix
- Des petits prix et des supers opportunités



- Un sourcing de produits frais mais aussi de spécialités locales auprès de Fournisseurs locaux



- Des aspérités spécifiques qui répondent aux nouvelles attentes du marché comme les produits du monde



- Des produits Carrefour, gage de qualité



- Un recrutement local
- Une équipe de 9 à 15 personnes favorisant le développement d'une relation de proximité avec le client

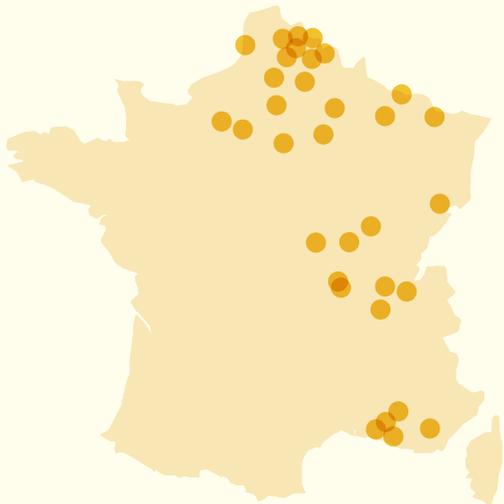


- Un marketing local pour une meilleure connaissance client
- Des animations commerciales mettant à l'honneur les traditions et les Fournisseurs de la région

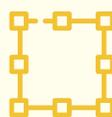


Un projet entrepreneurial

pour permettre à des partenaires locaux
de créer leur entreprise



16 000
Clients
par jour



**1000 à
1800 m²**
Surface
de vente

12



Employés en
moyenne/mag



20 €
Panier
moyen



50

Collaborateurs
service support

Devenir locataire gérant, c'est :

- Avoir une **âme d'entrepreneur**
- Être un **véritable commerçant**, autonome dans la gestion de son magasin et de son entreprise
- Percevoir une **rémunération dirigeant** attrayante
- **Capitaliser pendant 3 ans** via le contrat de location gérance, évolutif vers la franchise
- Disposer d'un **apport de 7500 €**

Le tout avec le support d'un grand Groupe

- Une équipe d'experts au service des partenaires
- Un accompagnement financier et humain pour le lancement du magasin
- Une relation étroite avec les équipes Supeco



Contactez-moi :

Axel RUCAR

+33 (0)6 37 62 73 57

Responsable
Développement France

axel_rucar@carrefour.com

supeco

