



**promocash**  
Avignon

**À votre  
service !**

du **lundi** au **samedi**  
de **6h** à **18h**

et le **dimanche**  
de **7h** à **12h**



LIVRAISON



DELIVR



SERVICES

# **Entreprendre avec Promocash**

LE PARTENAIRE DES PROFESSIONNELS  
DE LA RESTAURATION



**promocash**



Rejoignez le 1<sup>er</sup> réseau en franchise de Cash & Carry au service des professionnels de la restauration.

Un réseau de proximité avec 150 magasins partout en France.



# Promocash, le partenaire des professionnels de la restauration

Promocash est une entreprise multi locale et enseigne du groupe Carrefour. Nous sommes le **1<sup>er</sup> réseau de Cash & Carry 100% franchisé.**

Depuis 60 ans, Promocash s'impose comme un acteur unique du marché, grâce à un modèle qui conjugue **ancrage local et puissance nationale**. Chaque magasin est dirigé par un franchisé, entrepreneur ancré dans son territoire, qui partage avec ses clients des métiers de la restauration les mêmes défis, la même passion et les mêmes exigences. Cette alliance d'expertise, d'agilité et de pérennité fait de Promocash bien plus qu'un grossiste : un **acteur essentiel de la restauration française** qui s'engage chaque jour à faire plus et mieux.

Notre mission est d'accompagner au quotidien nos **250 000 clients professionnels de la restauration** dans leur développement grâce à des produits, des services et des conseils.

Nous proposons une sélection de **16 000 références dont 1 200 références issues de nos 8 marques exclusives**, et de nombreux services et conseils dédiés aux professionnels.

Notre promesse est d'offrir à nos clients : la qualité du marché, le choix d'une offre large multi spécialistes, l'accueil et le service client d'un commerçant de proximité, la convivialité et le sourire en plus !

**Rejoignez-nous**, Promocash étend son maillage en France en créant régulièrement de nouveaux magasins.

**Devenez un acteur de proximité indépendant  
en vous appuyant sur la force du groupe Carrefour.**

# Une enseigne faite pour vous

Exprimez toutes vos qualités de chef d'entreprise et devenez acteur d'un tissu économique local.

**150 magasins à taille humaine** proposent à plus de 250 000 clients (professionnels de la restauration commerciale) des produits de qualité au prix le plus juste.

**3 modes d'approvisionnement** : le magasin, la livraison et le drive.



SURFACE  
**750 à  
4 000 m<sup>2</sup>**



CA ANNUEL  
**2 à 27 M€**



NOMBRE D'EMPLOYÉS  
**10 à 50  
salariés**



PLUS DE **16 000  
références**

# Devenir franchisé

Promocash s'adresse aux entrepreneurs attirés par le marché de la restauration, avec un esprit commerçant et commercial.

Le quotidien du franchisé Promocash, c'est aller à la rencontre des clients. Le développement commercial se fait à la fois en magasin mais aussi sur le terrain, la prospection étant une des conditions de réussite.

Véritable chef d'orchestre de son activité, le franchisé Promocash est aussi un excellent manager pour son équipe et un gestionnaire rigoureux. Devenir franchisé chez Promocash c'est opter pour une activité riche et passionnante. Plus qu'un projet professionnel, c'est un projet de vie qui demande une implication forte.



## POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

En rejoignant l'aventure, vous **bénéficiez de nombreux avantages** :

- 0 € de droits d'entrée
- une formation de 2 à 4 mois rémunérée\*
- un magasin clés en main (pas besoin de trouver un local)
- une rémunération dès le premier mois d'exploitation
- la capitalisation de vos bénéfices
- un accompagnement solide par des experts tout au long de votre parcours de franchisé
- la flexibilité de votre organisation quotidienne en tant que gérant

*\*prise en charge sous conditions.*

# Deux possibilités s'offrent à vous

Dès 7 500 € d'apport

## DEVENEZ LOCATAIRE-GÉRANT

C'est la première étape pour devenir franchisé investisseur.

Ce dispositif permet de louer et d'exploiter un fonds de commerce pour capitaliser sur les bénéfices.

Après plusieurs années, 3 ans d'exploitation en moyenne, si l'expérience est concluante, vous aurez constitué l'apport nécessaire pour devenir propriétaire d'un fonds de commerce.



Chez Carrefour, le locataire-gérant est rémunéré dès le premier mois d'exploitation et capitalise ses bénéfices.

Dès 200 000 € d'apport

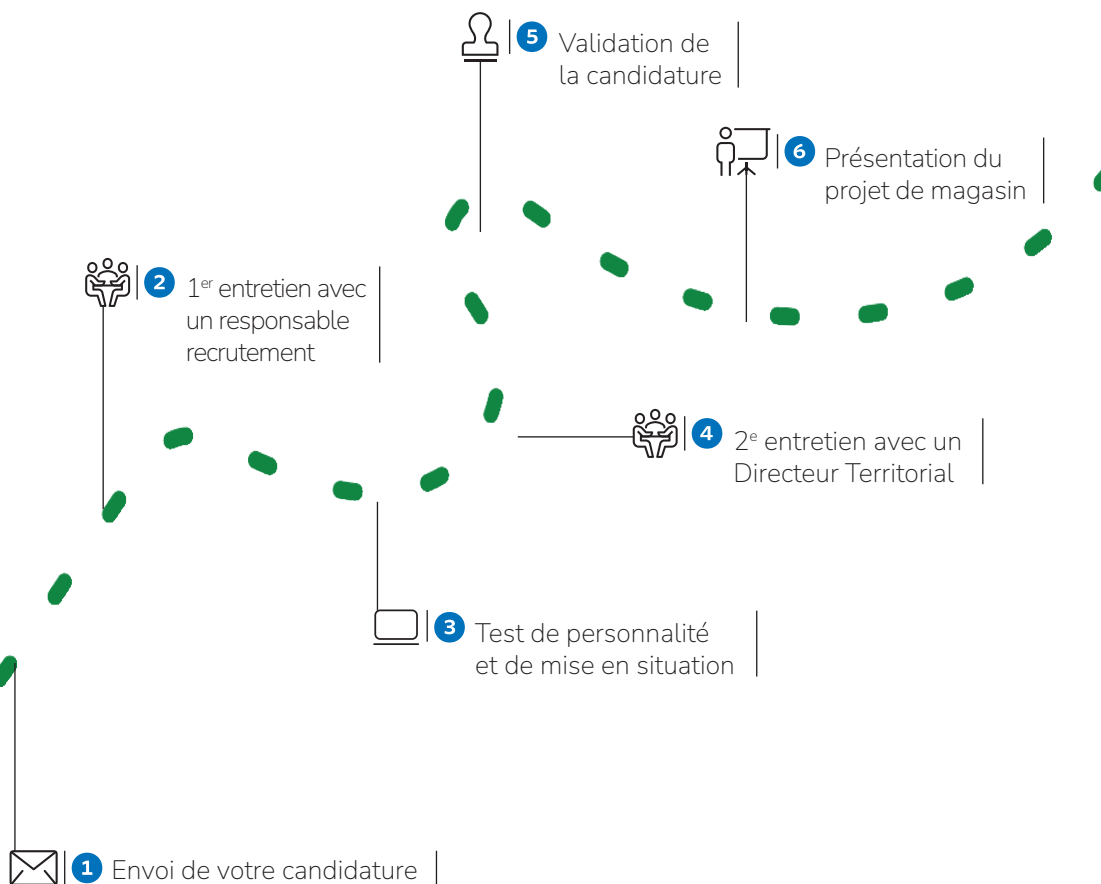
## DEVENEZ FRANCHISÉ INVESTISSEUR

Vous ferez l'acquisition d'un fonds de commerce Promocash.

Une société sera constituée avec le Groupe dans un esprit de véritable partenariat, sans dénaturer le statut de chef d'entreprise.



# Le parcours de recrutement



# La formation pour vous accompagner

Promocash vous offre un accompagnement complet et adapté, des bases claires et solides pour un partenariat gagnant-gagnant et une relation de confiance dans la durée.

La formation d'une durée de 2 à 4 mois est rémunérée\*. Elle propose des modules théoriques et pratiques tout au long du parcours avec des périodes d'immersion en magasin aux côtés d'un partenaire franchisé.

*\*prise en charge sous conditions.*



# L'accompagnement d'experts

Promocash apporte un accompagnement complet et une expertise à tous les niveaux (achats, programme de fidélité, logistique, communication...).

Le franchisé bénéficie du soutien de pôles d'expertises dédiés qui lui permettent d'anticiper l'évolution constante des exigences de la clientèle et d'identifier de nouvelles opportunités commerciales.

En effet, ces spécialistes, présents au quotidien, orientent le franchisé dans le développement commercial et la gestion de son centre de profit.



# Notes

# Notes

# Entrenez avec Promocash

Nous avons éveillé votre curiosité  
et vous souhaitez postuler ?



Découvrez plus d'infos et déposez votre  
candidature en scannant le QR Code :



[recrute.carrefour.fr/franchise/promocash](https://recrute.carrefour.fr/franchise/promocash)